FORMULAIRE À REMPLIR POUR VOTRE DOSSIER DE CANDIDATURE

- **Curriculum Vitae**
- **Lettre de motivation**
- **Photocopie des bulletins de notes de Première et Terminale ***
- **Les relevés du baccalauréat ****
- **Photos d'identité (x4)**
- **Photocopie d'une pièce d'identité en cours de validité**

* ** sauf pour les élèves scolarisés actuellement à l'Institution Saint Stanislas

Mme ☐ **M** ☐

Nom : **Prénom :**
Adresse :

Code Postal : Ville
Tél :
Mail :

> Vous avez dès à présent une entreprise qui vous embauche ; merci de remplir les renseignements ci-dessous :

Nom de l'entreprise :
Adresse :

Tél :
Nom de votre contact :
Date du début de votre contrat :

> Vous êtes en phase de recherche : pouvez-vous nous indiquer les entreprises contactées?

Institution Saint Stanislas
16 rue des Chassaintes - 30900 Nîmes

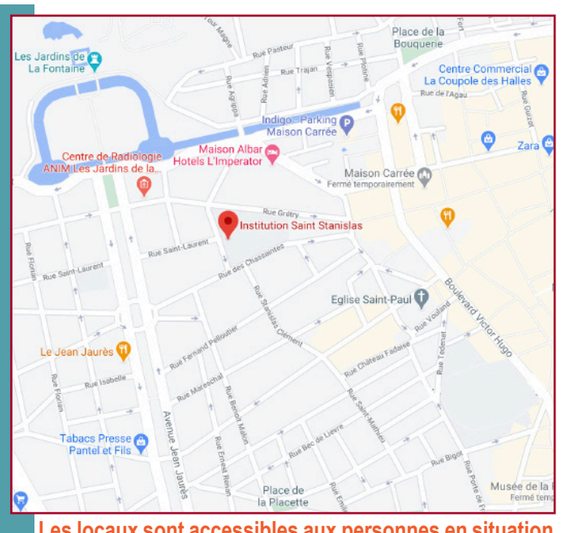
Renseignements :

ststan.btsci@gmail.com

Coordinateur Pédagogique BTS CI / Mr G. BARDON: 06 42 58 97 30
Coordinatrice BTS CI Entreprise / Mme B. PICAL: 06 95 74 07 70

Accueil de l'Institution : 04 66 67 34 57

www.institutionststanislas.org



Les locaux sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

UFA SAINT STANISLAS - CFA D'ALZON

DOSSIER DE CANDIDATURE

B.T.S. COMMERCE INTERNATIONAL PAR APPRENTISSAGE

PROMOTION 2021 2023

Formation Niveau 5

Bac +2

Institution Saint Stanislas - 16 rue des Chassaintes - 30900 Nîmes - ststan.btsci@gmail.com
06 42 58 97 30 / 04 66 67 34 57 - www.institutionststanislas.org

PROFIL ET PRÉREQUIS

- Vous êtes titulaire d'un baccalauréat général ou STMG,
- Vous avez des qualités relationnelles et possédez des capacités dans la négociation commerciale,
- Vous avez un intérêt pour les techniques de vente, particulièrement dans un environnement international,
- Vous aimez parler des langues étrangères,
- Vous avez la bonne maîtrise d'au moins une langue (anglais en priorité),
- Vous êtes à l'aise avec la communication et les relations sociales,
- vous êtes ouverts à d'autres cultures,
- Vous aimez voyager car vous serez amené à effectuer des déplacements professionnels à l'étranger.

> Formation en 1 ou 2 années selon le parcours précedent l'entrée en BTS CI.

> Un voyage d'étude à l'étranger en langue anglophone est largement conseillé pour préparer l'entrée en BTS C.I.

TARIF : Formation prise en charge par l'opérateur de compétence de l'entreprise (OPCO).

LE BTS C.I

Il a pour objectif de former les cadres intermédiaires des services commerciaux export ou import des entreprises.

Le titulaire du BTS Commerce International doit maîtriser tous les aspects de la négociation commerciale, la logistique internationale et le fonctionnement des douanes.
Vous devez avoir une bonne connaissance des marchés étrangers (culture, fonctionnement, particularités) grâce aux techniques de veille acquises mais aussi des connaissances économiques et juridiques.

Il assure une veille permanente sur les marchés étrangers, prospecte à l'achat et à la vente, élabore des offres, vend et participe au processus de négociation.
Il assure le suivi administratif et commercial des ventes et des achats et coordonne les services support et les prestataires extérieurs travaillant dans un contexte pluriculturel, il maîtrise au moins deux langues dont l'anglais, utilise les technologies de l'information et de la communication.

LES MATIÈRES ENSEIGNÉES

- Relations commerciales interculturelles
- Mise en oeuvre des opérations internationales
- Langues vivantes A et B
- RCI en Anglais et économie gestion
- Culture économique, juridique et managériale
- Développement commercial International
- Informatique commerciale
- Culture générale et expression

Le rytme de l'alternance

> 18 semaines de cours / 29 semaines en entreprise / 5 semaines de congés par an.

Une mission de 4 semaines minimum est à effectuer au mois de juillet ou août en fin de première année.

LE BTS EN ALTERNANCE

La formation en alternance signifie que l'apprenti partagera son temps entre un suivi de cours "classique" en présentiel à l'Institution, et une activité salariée en entreprise via un contrat d'apprentissage.

> Pour entrer en formation par alternance, l'apprenti doit être embauché par une entreprise ainsi qu'un maître d'apprentissage pour ses deux années d'études. Ce mode de formation permet d'acquérir une expérience professionnelle associée à des connaissances théoriques : un profil très recherché sur le marché du travail !

LE TYPE D'ENTREPRISES CONSEILLÉES

> Les secteurs visés par le BTS Commerce International sont très diversifiés :

- sociétés de négoce
- entreprises prestataires de services
- entreprises de commerce électronique
- sociétés industrielles et commerciales en lien avec les marchés étrangers - transporteurs, transitaires, banques)
- collectivités territoriales

LES POSTES PROPOSÉS AU COURS DE LA FORMATION EN ENTREPRISE
> Exemples de missions :

Prospection clients et /ou fournisseurs à l'international
Administration des ventes et élaboration de devis
Vente de produits à l'Export, Achat de produits à l'Import
Diagnostic des marchés étrangers et veille concurrentielle
Coordination des services support ou prestataires
Gestion des documents de transport et de douane
Gestion des crédits documentaires

LES DÉBOUCHÉS

- Assistant(e) Import et/ou Export
- Assistant(e) Responsable d'une zone géographique
- Assistant(e) Chef de produits - Assistant(e) aux achats à l'international
- Chargé(e) de l'Administration des ventes
- Administrateur des ventes

- Ou une poursuite d'études vers une licence (en Sciences Économiques et de Gestion, en Droit ou en Communication, ou les licences pro de commerce spécialisées), une école de commerce ....